Terimakasih karena telah mendownload free special report dari Perfectbisnis.com

PENTING:

DILARANG KERAS MENJUAL EBOOK INI KEPADA ORANG LAIN. ANDA BOLEH MENYEBAR LUASKANEBOOK INI TANPA MERUBAH SEDIKITPUN MATERI YANG ADA DI DALAM NYA DAN BUKAN UNTUKTUJUAN KOMERSIL.

SEMUA ISI EBOOK INI ADALAH HAK MILIKDARIPERFECTBISNIS.COM

Owner: Togu Panandaditya Siregar

Pengelola blog: www.proses2sukses.com

PENTING:

Perfectbisnis.com bukanlah suatu program money game,MLM atau sejenis nya.Perfectbisnis.comadalah murni sarana pembelajaran bisnis online untuk awam,pemula dan menengah.

Dengan menjadi member Newsletter saya,anda akan mendapatkan info bisnis online dan blog terbaru dan bermanfaat langsung di inbox anda.

PESAN PRIBADI DARI SAYA
TOGU PANANDADITYA SIREGAR

Salam hangat para pembaca yang berharga,

Ini adalah suatu kehormatan besar buat saya,bisa menulis free special report ini untuk anda
semua.Mudah-mudahan report ini berharga dan bisa membantu anda.

Pada zaman seperti sekarang ini,keadaan makin susah,mencari pekerjaan pun semakin sulit.Makin banyak pengangguran di mana-mana.Bahkan sekarang lulusan S1 pun sulit mencari pekerjaan.

Bahkan mungkin anda pun pernah atau sedang mengalami nya.

Posisi saya sekarang yang masih kuliah di salah satu perguruan tinggi swasta,dan ayah dari 1 orang anak pun dituntut untuk mencaripenghasilan untuk menghidupi anak dan keluarga,untuk membayar kuliah saya.

Pada awal nya saya bingung,harus bekerja apa.Sampai pada suatu hari kurang lebih pertengahan Juli tahun 2007,saya berpikir,enak kali ya kalau bisa kerja tanpa ada batasan waktu,kerja sesuka hati kita,kerja dari rumah,tapi dapat penghasilan yang cukup.

Lalu saya berpikir bagaimana agar hal itu bisa terwujud?

Saya mencari ke banyak sekali referensi baik dari teman ataupun

keluarga,sampai akhir nya ada teman saya yang menganjurkan untuk mencoba menjalankan BISNIS INTERNET / BISNIS ONLINE.

Saya pikir itu merupakan ide yang sangat menarik dan brilian.Dimana kita bisa bekerja hanya dengan bermodalkan internet dan komputer,kita bisa bekerja dari rumah,dengan penghasilan yang cukup.

Tentu nya itu sangat menarik bukan? dimana anda tidak perlu lagi merasakan yang namanya:

- jalanan macet
- dimahari bos,diperintah kesana-kesini
- capek
- buang-buang ongkos
- resiko di PHK
- dll...

Tapi saya bingung,

"saya harus mulai dari mana?"

Tidak lama setelah itu,saya kemudia "berguru" pada teman saya yang memang sudah ahli dalam bidang bisnis online.Saya diberitahu langkah demi langkah bagaimana cara membangun bisnis online yang benar dan mendapatkan penghasilan yang LUAR BIASA dari internet.

Coba saja anda bayangkan,sekarang pengguna internet di Indonesia paling baru sekitar 10% saja dari total penduduk Indonesia.Dan itu akan terus berkembang dari tahun ke tahun.

Jadi BISNIS ONLINE merupakan suatu bisnis YANG MEMPUNYAI PELUANG YANG SANGAT BESAR,DENGAN TARGET MARKET YANG LUAS.

Anda tertarik mendapatkan income minimal 500rb/hari atau bahkan lebih? JAWABAN NYA:

JADILAH PEBISNIS ONLINE!

Lalu anda mungkin bertanya kepada saya,"KAPAN SAAT YANG TEPAT UNTUK MEMULAI NYA?"

JAWABAN NYA: SEKARANG!

"BAGAIMANA CARA MEMULAI NYA?"

Ada beberapa cara untuk memulai bisnis online:

1. Anda belajar sendiri.

2. Anda belajar dengan menggunakan mentor dan buku panduan.

Mana yang menurut anda lebih baik?

Tentu nya yang lebih baik adalah yang kedua.Kenapa?

JAWABAN NYA: AGAR ANDA TIDAK SALAH LANGKAH,AGAR ANDA BERADA DI JALUR YANG BENAR!

Oopps..tunggu dulu,jangan terburu-baru,sebelum anda join di BISNIS ONLINE,ada baik nya anda membaca special report yang saya tulis di

ebook ini sampai tuntas!

Ini akan sangat membantu anda memahami dasar-dasar bisnis online.

Jika anda ingin membangun pondasi dasar kesuksesan anda,baca report ini sampai tuntas.

Salam sukses,
Togu Panandaditya Siregar.
www.PerfectBisnis.com

RAHASIA DASAR-DASAR DALAM BISNIS ONLINE: PELAJARI,TERAPKAN,SUKSES.

1.MINDSET / POLA PIKIR

Ini merupakan hal yang sangat mendasar sekali dan hal yang sangat penting: MINDSET.

"Pikiran anda bisa membuat anda sukses,tapi juga bisa menghancurkan anda."

Banyak sekali para pebisnis online yang pemula gagal karena pikiran mereka,ketika mereka belum mendapatkan hasil,mereka langsung menyerah.

Jika anda melihat para pebisnis online yang sukses,anda bisa lihat dari kepribadian mereka,mereka adalah kumpulan orang-orang yang optimis dan pantang menyerah.

Secara fakta,sukses di bisnis online bukanlah hal yang mudah seperti membalikkan telapak tangan.Semua butuh proses,usaha,ketekunan,dan kerja keras.

Lalu apa yang seharus nya menjadi mindset kita ketika ingin mulai berbisnis online?

1.Anda harus yakin,bahwa anda pasti sukses.

2.Anda harus yakin,bahwa anda berada di dalam proses menuju kesuksesan.

3.Semua kesuksesan pasti ada pengorbanan,baik itu tenaga,biaya,dan waktu.

4.Kegagalan itu adalah hal yang biasa.Tidak ada orang sukses tanpa mengalami kegagalan.Jika
ada orang yang tidak pernah gagal,maka bisa jadi sebenar nya orang itu TIDAK MELANGKAH.

5.Anda harus komitmen,fokus,dan konsisten terhadap bisnis yang sedang anda jalankan.

6.Terapkan semua strategi yang di ajarkan secara konsisten.

2.TANYAKAN PADA DIRI ANDA "APA YANG ORANG SUKSES LAKUKAN TAPI SAYA TIDAK LAKUKAN? dan APA YANG ORANG SUKSES TIDAK LAKUKAN TAPI SAYA LAKUKAN?"

Pertanyaan ini adalah pertanyaan yang bisa membuka pikiran anda,membuka jalan anda menuju kesuksesan!

Ulangi terus pertanyaan ini dalam diri anda.Maka akan menemukan hal yang luar biasa,yang tanpa anda sadari akan membuka pintu-pintu ide untuk membuat anda sukses!

Saya pun melakukan hal yang sama.Terus menanyakan hal yang sama dalam diri saya,agar bisa terus lebih baik kedepan nya.

Pernyataan yang sederhana tapi sangat ampuh bukan?

3.SANGAT PENTING UNTUK BERSIKAP SABAR,KONSISTEN,DAN FOKUS

- Sabar disini memiliki arti: Jangan lemah,lesu,dan mudah menyerah.Jalani semua dengan sabar,maka kesuksesan akan datang menghampiri anda.

- Konsisten: Jangan menjalani bisnis online setengah-setengah,kalau istilah orang
"anget-anget tai ayam", maksudnya awal nya saja semangat,tapi kebelakang nya males-malesan.

- Fokus: fokuslah terhadap bidang bisnis online yang sedang anda jalani.Diebook perfectbisnis.com , banyak hal yang bisa anda pelajari,banyak peluang bisnis online yang bisa anda pilih beserta dengan tips dan trik nya.

4. GUNAKAN PRINSIP 20/80

Apa itu prinsip 20/80? itu adalah prinsip pareto dimana kita fokus terhadap pekerjaan yang 20%,untuk menghasilkan profit 80%.

Logika nya seperti ini:

Ketika anda memulai berbisnis,tentukan bidang apa yang benar-benar menjadi minat anda,fokus lah terhadap salah satu bidang tersebut.Jangan semua di jalankan secara bersama-sama.Maka anda tidak akan mendapatkan hasil yang maksimal.

Jika anda seorang pedagang barang elektronik,maka fokus lah terhadap

barang apa yang anda jual,misalkan anda seorang pedagang kamera digital,maka isi lah semua toko anda dengan perlengkapan kamera digital.Dan fokuslah terhadap penjualan kamera digital anda.

Jika anda fokus terhadap bidang tertentu,maka anda sebenar nya sedang menciptakan "brand" atau "nilai".

Misalkan seperti ini,ketika ada orang yang ingin membeli kamera,maka dia akan ingat kepada anda.Karena anda adalah penjual kamera dan aksesories nya.

Jika anda ingin tau tentang basket,maka anda akan ingat kepada Michael Jordan,ketika anda ingin tau tentang golf,maka anda akan teringat kepada Tiger wood,ketika anda ingin belajar bisnis online,maka anda akan ingat kepada Perfectbisnis.com (hehe),dll...

Anda harus benar-benar ingat pesan ini: FOKUS FOKUS FOKUS.

Seperti saya,saya memfokuskan kepada produk creation berupa ebook panduan bisnis online untuk pemula.Dan saya akan terus fokus terhadap bidang saya ini.

5.BUATLAH GOALS ANDA

Goals yang saya maksud disini adalah TUJUAN atau SASARAN anda.

Saya beri contoh:

Ketika anda memulai bisnis online,sebaik nya anda mempunyai TARGET penghasilan yang ingin anda capai,misalkan:

"Saya ingin memperoleh penghasilan tetap 1.5jt / bulan dari bisnis online".

Nah ketika anda sudah mempunyai target seperti itu,maka anda harus benar-benar konsisten dan berusaha keras untuk mencapai target itu.

Dengan membuat GOALS,berarti anda sedang membuat PETA JALAN HIDUP ANDA.Anda mempunyai tujuan yang jelas dari bisnis yang anda jalankan.

PENTING: JANGAN MEMBUAT GOALS YANG TERLALU TINGGI,KARENA JIKA GAGAL,ITU AKAN MEMBUAT ANDA FRUSTASI.

Saya beri contoh:

"Saya ingin memperoleh penghasilan 200jt/bulan dari bisnis online"

Apakah mungkin seorang pemula mendapatkan hasil yang demikian? jawaban nya: mungkin saja.

Tapi kemungkinan nya sangat kecil.Lebih baik anda bertahap dulu dalam menentukan GOALS anda.Ketika anda berhasil mencapai target anda,barulah anda naikkan lagi target nya.

Strategi lain dalam menentukan GOALS:

Target perbulan : 1.5jt
Target perminggu: 375rb

Target per hari: 50rb

Nah dengan merinci GOALS anda,maka anda akan termotivasi untuk mengejar nya.Sekarang yang anda dalam pikiran anda: BAGAIMANA CARA SAYA MENGHASILKAN 50RB/HARI.

Percayalah,dengan GOALS,maka pintu ide anda akan semakin terbuka lebar.

6.UNTUK MENDAPATKAN UANG DARI INTERNET,TENTUKAN DULU BISNIS APA YANG AKAN ANDA JALANI

Jika anda masih pemula,mungkin anda bingung tentang pilihan bisnis online yang bisa anda jalankan.Sebenar nya ada banyak sekali plilihan,anda bisa melihat materi nya di ebook Perfectbisnis.com.

Salah rekomendasi saya adalah AFFILIATE MARKETING.

Apa itu AFFILIATE MARKETING? akan saya bahas di bab selanjutnya.

7. PENGALAMAN ADALAH SALAH SATU KUNCI SUKSES TERBESAR

Ya...pengalaman memang guru yang paling berharga.

Banyak sekali faktor non teknis yang terjadi di dalam dunia bisnis online.Dan cuma pengalaman lah yang bisa menjawab nya.

Anda mungkin bertanya: **"Saya kan pemula,belum punya pengalaman,berarti saya tidak bisa sukses dong?"**

Jawaban nya: **BISA! BAHKAN SANGAT BISA!**

"Bagaimana cara nya?"

Jawaban nya: **"Belajar lah dengan menggunakan mentor atau guru."**

Ya...dengan pengalaman mentor kita,maka kita akan bisa mengatasi hal-

hal non teknis seperti yang saya sebutkan di atas.Anda akan di pandu setahap demi setahap sampai anda mempu
berdiri sendiri di jalur yang benar.

Nah kira-kira itulah sedikit pengetahuan untuk anda tentang dasar-dasar pemahaman bisnis online,yang mungkin akan sangat bermanfaat untuk anda jika anda konsisten menerapkan nya.

Di bab selanjut nya,saya akan menjelaskan kepada anda mengenai AFFILIATE MARKETING dan Cari duit dari ngeblog.

BISNIS YANG PALING DIREKOMENDASIKAN OLEH PARA INTERNET MARKETER DUNIA:
AFFILIATE MARKETING.

Affiliate marketing sering juga disebut Bisnis Reseller.

Apa itu Affiliate Marketing?

Adalah sebuah bisnis di mana kita menjual produk orang lain,dan kita akan mendapat komisi setiap dari setiap penjualan yang berhasil kita lakukan.

Besar nya komisi berbeda-beda,ada yang 40% ada juga yang 50% dari harga produk.Tergantung pihak pengelola nya.

Dengan menjadi Reseller,anda akan mendapat web duplikat dengan alamat seperti ini (contoh diambil dari sistem reseller perfectbisnis.com):

http://perfectbisnis.com/?id=usernameanda

Jika ada penjualan dari alamat web seperti diatas,atas nama id anda,maka anda berhak mendapatkan komisi dari harga produk nya.

Mengapa bisnis reseller sangat direkomendasikan?

1.Anda tidak perlu repot-repot membuat produk.

2.Anda tidak perlu membuat web sendiri. Jika anda bergabung,maka anda otomatis akan mendapat alamat web sendiri dengan id anda di belakang nya.

3.Tidak perlu melayani client. Semua pihak pengelola yang mengurus.

4.Tidak perlu takut resiko web down atau server rusak.Semua pihak pengelola yang mengurus nya.

5.Keuntungan instant.Setiap ada pembelian,maka calon pembeli wajib transfer ke pengelola 50% dan sponsor/reseller 50% sebelum account si pembeli diaktifkan.

6.Memperoleh untung lebih cepat. Tidak perlu menunggu lama seperti kebanyakan bisnis online lain nya.

7.Tugas anda hanya promosikan alamat url/web replika anda.Lalu anda tinggal menunggu komisi mengalir ke rekening anda.

8.Dan masih banyak keuntungan lain nya...

Saya beri perhitungan pendapatan dari AFFILIATE MARKETING:

Harga produk: Rp.100.000,-

Komisi 50%: Rp:50.000,-

Sehari anda bisa menjual 1 ebook,maka pendapatan perbulan: Rp.1.500.000,-

Bagaimana jika anda dalam sehari bisa menjual 3-5 ebook? Anda bisa hitung sendiri berapa yang akan anda dapatkan dari program affiliate marketing.

Para internet marketer dunia banyak sekali yang sukses dengan menjadi affiliate marketing,karena memang proses nya yang mudah,tidak rumit,dan keuntungan instant.

Dan untuk para pemula memang ini adalah salah satu bisnis yang sangat direkomendasikan.

Bagaimana cara saya memperoleh penghasilan minimal 200rb/hari dari affiliate marketing?

Semua sudah saya jelaskan di member area Perfectbisnis.com =) DIJAMIN PASTI UNTUNG!

Bagaimana anda tertarik menjadi reseller? Anda bisa mendapatkan nya dengan bergabung di Perfectbisnis.com

CARI UANG DARI NGEBLOG

Saat ini dunia blog sudah makin marak di indonesia.

Buat anda yang masih pemula,mungkin hal ini masih terdengar asing bagi anda dan terlihat sulit.

Jika anda tau TIPS DAN TRIK NYA,maka blog juga bisa menjadi sumber uang yang "lumayan" untuk anda.

Selain affiliate marketing,blog juga merupakan sarana wajib bagi pebisnis online.

Banyak cara menghasilkan uang dari blog,diantara nya:

PTC,PPR,PTR,PPC,GOOGLE ADSENSE,dll...

Semua penjelasan mengenai program bisnis diatas sudah saya jelaskan di ebook perfectbsinis.com beserta dengan TIPS DAN TRIK NYA.

Di dalam ebook perfectbisnis.com,saya sudah menulis lengkap tutorial blog yang diantara nya berisi:

1.Cara bikin blog

2.Penjelasan lengkap tentang blog

3.Dasar-dasar blog

4.Langkah-langkah menjadi blogger profesional

5.**Membuat blog menjadi MESIN UANG.**

6.dll...

Untuk anda yang ingin mendalami tentang dunia blog,anda bisa join di perfectbisnis.com.Saya akan membantu anda sampai anda sukses.

KUMPULAN KESALAHAN PALING FATAL YANG SERINGDILAKUKAN OLEH PEBISNIS ONLINE

Berikut ini adalah kumpulan kesalahan fatal yang sering di lakukan para pebisnis online:

1. Tidak mempunyai planning/rencana yang jelas

Banyak para pebisnis online yang gulung tikar,padahal umur bisnis nya belum sampai setahun dikarenakan tidak mempunyai planning yang jelas terhadap bisnis yang dia jalankan.

Ada 3 inti dalam menjalankan bisnis online: Produk,Target Market,Promosi.

Itu adalah 3 hal vital yang benar-benar harus anda perhatikan.

- Produk

Ketika anda ingin membangun bisnis anda sendiri di internet,maka anda

harus benar-benar tau produk apa yang ingin anda buat

- Target Market

Anda harus mempunyai target market yang jelas.Contoh: Target market perfectbisnis.com adalah orang yang awam,pemula,dan menengah dalam bisnis online.

- Promosi

Ini juga salah satu hal yang menentukan kesuksesan produk anda.Anda harus tau bagaimana cara ber promosi yang benar.

Di ebook perfectbisnis.com,saya sudah menulis 11(update) TRIK RAHASIA PROMOSI UNTUK MELIPATGANDAKAN PENGHASILAN ANDA.

2.Salah memilih produk dan harga

Buatlah produk dari bidang yang benar-benar anda kuasai.Jangan asal dalam membuat produk.

Untuk harga anda pun harus bisa menyesuaikan dengan pasar.Ramai-ramai banting harga bukan merupakan cara yang 100% untuk memenangkan pasar.

Anda tidak perlu ikut-ikut banting harga disaat produk sejenis melakukan hal tersebut.

Yang terpenting adalah anda harus mempunyai VALUE atau NILAI dari produk yang anda jual.

Anda harus punya jawaban yang tepat kepada konsumen dari pertanyaan ini:

"MENGAPA SAYA HARUS MEMBELI PRODUK DARI ANDA?"

Coba anda renungkan pertanyaan itu.Apa alasan konsumen harus membeli produk dari anda tidak yang lain.Apa VALUE yang anda

tawarkan kepada konsumen.

Sebagai contoh:

Value yang saya tawarkan kepada dengan membeli produk perfectbisnis.com adalah:

-Ebook yang saya berikan adalah ebook yang berkualitas

-Ebook perfectbisnis.com singkat,padat,jelas,dengan bahasa yang sederhana,dan di lengkapi dengan gambar.Cocok untuk pemula.

-Layanan konsultasi gratis.Saya akan membantu anda jika anda mengalami kesulitan.Saya melayani konsultasi via email,YM,telpon,dan sms.

-Bonus yang saya berikan bukan produk ”kacangan”,semua produk berkualitas,dan sangat membantu perjalanan bisnis online anda.

Nah itu adalah contoh VALUE yang saya tawarkan,bagaimana dengan VALUE anda?

3. Website anda tidak menarik dan tidak unik

Walaupun orang tidak semua nya melihat dari segi tampilan,tapi tidak dipungkiri,tampilan website sangat mendukung terhadap kesuksesan bisnis online anda.

Web yang terkesan profesional tentunya akan lebih bisa menarik pengunjung,dari pada tampilan web yang apa ada nya.

Jika anda perhatikan,web perfectbisnis.com mungkin dari segi tampilan agak sedikit berbeda dari eweb sejenis.Saya memang sengaja membuat tampilan yang terkesan LUXURY dan tidak biasa.Karena itu merupakan penilaian dari kredibilitas web itu sendiri.

4. Menganggap bahwa bisnis online adalah pekerjaan KAYA DALAM SEKEJAB

Ini merupakan sindrom yang banyak membuat trauma para pebisnis online pemula.Yang mereka menganggap bahwa bisnis online adalah program cepat kaya,yang pada kenyataan nya **tidak** .Justru ini bukan lah pekerjaan yang mudah,memerlukan ketekunan dan kesabaran.

Bisnis online sama hal nya dengan bisnis pada dunia nyata.Semua butuh kerja keras dan keseriusan.

Anda mungkin sering menerima tawaran program bisnis online yang menawarkan program kaya dalam sekejab,seperti :

- formula 3 langkah untuk mendapatkan 70jt/bulan,itu sama sekali tidak benar.Itu hanya berlaku untuk pemilik bisnis nya saja.Bukan untuk anda sebagai reseller.

Formula 3 langkah yang dimaksud adalah :

1. Anda join ke program mereka
2. Jual kembali produk mereka
3. Anda mendapatkan komisi dari produk yang anda jual

Sebenarnya itulah yang mereka maksud.

- **tarik tunai atm gratis,saldo malah bertambah**.Itu semua bohong!!! Tidak ada program seperti itu.Mereka sebenarnya hanya meminta kita untuk menjual ulang produk mereka.Saya punya ebook nya.Dan sangat tidak bermutu sekali.Emang nya yang punya bank bodoh apa?

- **kerja hanya 1-2 jam per hari dapatkan puluhan juta per bulan**.Itu juga tidak benar.Butuh kerja keras dan ketekunan jika anda benar-benar ingin menjadi seorang pebisnis online.

5. Tidak punya GOALS yang jelas

Tentukan GOALS anda dari sekarang.Itu akan sangat membantu anda menuju kesuksesan anda.

6.Belajar bisnis online sendiri tanpa mentor

Banyak orang yang beranggapan bisa belajar secara otodidak.Memang benar kita bisa belajar secara otodidak,tapi paling dari seribu orang,hanya 1-2 orang saja yang bisa sukses dengan belajar secara otodidak,yaitu hanya orang-orang yang memang mempunyai bakat bisnis yang tinggi dan insting bisnis yang kuat,tapi tidak semua orang seperti itu.

KOMPONEN-KOMPONEN PENTING DALAM BISNIS ONLINE

1.SEO (SEARCH ENGINE OPTIMIZATION)

SEO adalah sebuah cara yang di lakukan untuk membuat web kita berada di halaman pertama GOOGLE.

Apa keuntungan nya jika berada di halaman pertama GOOGLE?

- Akan meningkatkan penjualan anda secara drastis

- Hampir 80% pengunjung blog berasal dari SEARCH ENGINE

- Web anda akan semakin populer

- dan masih banyak keuntungan lain nya...

Banyak orang yang menawarkan jasa SEO dengan harga mahal.

Di ebook perfectbisnis.com,saya sudah menulis tips dan trik nya untuk berada di halaman pertama GOOGLE.Dan sudah dijamin ampuh.

Sebagai bukti,coba anda ketikan "panduan bisnis online" di GOOGLE.

Anda lihat posisi perfectbisnis.com ada posisi berapa.Sampai tulisan ini dibuat,perfectbisnis.com ada di halaman pertama GOOGLE,padahal umur www.perfectbisnis.com belum mencapai 1 bulan.

Atau contoh lain nya: ketikan "tutorial bisnis online" di GOOGLE.

Anda lihat posisi blog saya www.proses2sukses.com berada di mana.Sampai tulisan ini di buat masih berada di halaman pertama GOOGLE.

Posisi di GOOGLE bisa naik bisa turun.Nah untuk tetap di halama pertama GOOGLE,ada TRIK KHSUSUS nya.

Dengan membeli ebook perfectbisnis.com,anda bisa mendapatkan tips dan trik rahasia nya GRATIS.Semua sudah saya tulis dalam buku panduan perfectbisnis.com

2. BLOG

Mengenai blog sudah saya bahas diatas.Blog merupakan sarana wajib dalam bisnis online.

3. PROMOSI

Ini juga merupakan faktor penting dalam bisinis online.Semua sudah saya tulis lengkap di ebook perfectbisnis.com

4.AUTORESPONDER

Autoresponder adalah sarana untuk memfollow up prospek kita.

Fasilitas ini sangat penting,karena setiap pembeli yang datang tidak semua nya membeli.Dan untuk meningkatkan pembelian,maka si pembeli perlu di prospek.Dan itu adalah tugas si AUTORSPONDER ini.

Bagaimana cara membuat autoresponder?

Saya juga sudah menyediakan panduan nya lengkap di dalam ebook perfectbisnis.com

5.DOMAIN

Domain adalah alamat web kita,domain ada yang gratisan,ada juga yang berbayar.

contoh domain adalah:

www.namawebanda.com

itu adalah contoh domain.Untuk yang gratisan,anda bisa mendaftar di www.co.cc

Tentunya jika anda ingin terlihat lebih profesional,maka saya sarankan untuk menggunakan domain yang berbayar.lagipula harga nya juga tidak mahal.

Jika anda ingin menggunakan domain .com,maka anda harus membayar terlebih dahulu.Sekarang sudah banyak sekali penyedia domain yang murah.Untuk domain .com,biasanya dijual dengan harga 70rb-80rb/tahun.

Saya kira itulah komponen-komponen yang paling penting dalam bisnis online.

PENUTUP

Akhir kata saya ucapkan selamat bergabung di dunia bisnis online.

Anda berada di pilihan yang tepat bagaimana mendapatkan pasif income dari bisnis online.

Jangan ragu-ragu untuk terjun ke dalam dunia bisnis online,peluang sukses anda sangatlahbesar.

Pilihlah mentor dan buku panduan yang tepat untuk membimbing anda.

Salam hangat,

Togu Panandaditya Siregar

Pengelola web dan blog:

http://www.perfectbisnis.com
http://www.proses2sukses.com
http://www.trikblog.co.cc
http://www.goodptc.co.cc

Sampai bertemu kita di puncak sukses!